



Евсеева Юлия Владимировна

БИЗНЕС-ТРЕНЕР

+7 913 0027705

evseeva@ileader-workshop.ru

www.ileader-workshop.ru

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ТРЕНИНГОВЫХ ПРОГРАММ:

Продажи:

"Простые шаги к высоким результатам в продажах" (базовые навыки)

"Эффективная презентация - успешные продажи"

"Читаем мысли клиента, или продажи на языке жестов"

Управление:

"Развитие ресурсов руководителя"

"Тайм-менеджмент для руководителя"

«Коммуникативная компетентность руководителя»

"Выступай и убеждай: тренинг ораторского мастерства для руководителя"

Индивидуальные коуч-сессии (лайф-коучинг, бизнес-коучинг)

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

Генеральный директор, бизнес-тренер ООО «Пронто-Новосибирск» (Медиахолдинг «Из рук в руки», 250 сотрудников, 6 городов) – 2 года

Директор ООО «Деловой квартал-Новосибирск» (ИД «АБАК-ПРЕСС») – 3 года

Коммерческий директор – 1 год

Бизнес-консультант по маркетингу и продажам – 1 год

Директор по маркетингу, руководитель отдела маркетинга и рекламы – 4 года

Руководитель отдела продаж – 1,5 года

Менеджер по продажам – 2 года

Опыт проведения тренингов (внутрикорпоративные и фриланс) – 2 года

БАЗОВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

1995-1999 Новосибирская государственная академия экономики и управления (Нархоз), направление «коммерция» (красный диплом)

1993-1994 Школа бизнеса, специальность «Менеджмент предприятия»

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ, ДОП. ОБУЧЕНИЕ

2013 Программа Coaching result (1,2,3 модули), РСМА, «Лиртана», Н.Ширинская, А.Федюкин, Л.Друзьева

2012 Программа для директоров «Как управлять подчиненными» (44 часа), «Бизнес-тренинги-онлайн» г.Москва, Сертификат (рейтинг 100 баллов из 100)

2012 Программа «Тренинг-менеджмент» (150 часов, сентябрь-декабрь), НГУ, Центр психологии, Свидетельство о повышении квалификации (отлично)

2012 Тренинг «Харизматичный оратор» (1, 2 ступени), Школа «Человек слова»
2012 Мастер-класс «Технология поиска персонала: новые идеи», JOB.RU, Н.Самоукина
2011 Мастер-класс «Как увеличить оборот компании в 3 раза», Центр «Харизма», Игорь Манн
2011 Мастер-класс «Увеличение продаж как система», Ассоциация практикующих бизнес-тренеров, Б.Жалило
2010 Мастер-класс «Эффективный маркетинг без бюджета», «Маркетинг самого себя», Центр «Харизма», Игорь Манн
2010 Тренинг «Практический коучинг для руководителя» (1, 2 этап), Ассоциация практикующих бизнес-тренеров, А.Тилькунов
2010 Мастер-класс «Пан или пропал. Идеология лидера – идеология победы», Центр «Харизма», Р.Гандапас
2010 Тренинг «Коучинг как стиль менеджмента» (30 часов), «Школа тигров» г.Екатеринбург, Сертификат
2009 Тренинг «Активные продажи корпоративным клиентам: продвинутый курс», Корпоративный университет ЭКСword, Т.Залетова, И.Ермолин
2009 Тренинг «Личностный ресурс в продажах: факторы успеха», Корпоративный университет ЭКСword, Т.Залетова, И.Ермолин
2009 Тренинг «Прорыв в продажах», Ассоциация практикующих бизнес-тренеров, А.Тилькунов
2007 Тренинг гибкого управления сотрудниками. Ситуационный подход, Центр «Харизма», О.Терещенко
2003 Семинар «Повышение эффективности маркетинга», ИД Гребенникова
2002 Тренинг «Управление отделом продаж», «Пронто-Москва» г.Москва, Р.Лукич
2002 Семинары «PR-отстройка от конкурентов» и «Алгоритм проектирования рекламной кампании», СКФ «ТРИЗ-Шанс»
2001 Семинар «Индивидуальная работа с заказчиком», Центр «Харизма», Н.Власова

В ЧЕМ УНИКАЛЬНОСТЬ ТРЕНЕРА:

1. Материалы тренингов - это результат собственных наблюдений, пережитых рабочих ситуаций. Теория дается через реальные примеры.
2. Акцент в тренингах сделан на инструменты, техники, практические упражнения.
3. Я продолжаю учиться и развиваться, нарабатывать собственный управленческий опыт. Пробую новые инструменты и техники в реальной работе. И готова делиться своим опытом и знаниями с участниками своих тренингов.